



MEDICAL
FINANCE



DENTAIRE
FINANCE



PHARM
FINANCE

Comparer pour mieux choisir son type de financement médical

	 Auto-Financement	 Prêt bancaire	 Crédit Bail	  MEDICAL FINANCE
Trésorerie	Mobiliée immédiatement et réduit votre marge de manœuvre.	Préservée partiellement mais ajoute une mensualité bancaire	Préservée à court terme	Préservée pour d'autres investissements au cabinet
Evolution contrat	Aucun ajustement possible une fois l'achat réalisé.	Contrat peu souple, évolution souvent complexe.	Faible souplesse en cours de contrat.	Solution évolutive : possibilité d'ajouter, renouveler ou adapter le matériel en cours de contrat.
TVA	TVA payée immédiatement à la livraison.	TVA payée immédiatement à la livraison.	Selon le montage, la charge reste moins souple qu'attendu.	TVA lissée sur la durée du contrat : moins de pression sur la trésorerie.
Endettement	Impact direct sur la capacité financière de l'entreprise.	Augmente l'endettement bancaire et peut freiner d'autres projets.	Peut peser sur la lecture financière globale de l'entreprise.	Assimilé à une charge d'exploitation : préserve davantage la capacité d'endettement bancaire.
Cession	Achat immobilisé, transmission moins souple.	Crédit généralement non cessible à un repreneur.	Cession souvent encadrée et plus rigide.	Financement cessible en cas de changement de propriétaire ou de reprise du cabinet.
Bonus	Aucun effet levier particulier.	Délais dépendants de la banque et de ses process.	Peu d'accompagnement, approche souvent standardisée.	Réponse rapide, accompagnement humain, interlocuteur dédié et conseil adapté aux professionnels de santé.